



Мареk Ружняк,
директор компании Agro-Land

Третья сила

К концу двухтысячных годов Мареk Ружняк, директор компании Agro-Land, польского дилера компании CLAAS, понял, что так продолжаться дальше не может. За пятнадцать лет агробизнеса, а это и продажа сельхозтехники, и растениеводство, и производство микроудобрений, фермер в четвертом поколении так и не смог подобрать для своих полей и своих клиентов идеальную технологию. «Классика» с отвальной вспашкой лишала почву влаги (да, и там есть засухи, не удивляйтесь). «Нуль» даже при соблюдении всех тонкостей превращал грунт в бетонную подушку.

дождя. Кроме того дала о себе знать ветровая и водная эрозии...

Вторая волна экспериментов началась с приобретения плоскорезов. Старое доброе подрезание пласта без оборота. И все равно не то!

Следующий этап – нуль. С влагой и эрозией вопрос решили. Но развели борозды и переуплотнили почву.

Нет, вы не думайте, что все 15 лет фермер только и делал, что убивал своими экспериментами все 1200 га. Ноу-хау обкатывались сначала на 100-150 опытных гектарах. И только потом внедрялись в производство.

В поисках очередного универсального рецепта «как получить урожай, не убив почву» Мареk и наткнулся на инновационную технологию MZURI, созданную Мартином Лоле, английский фермером и конструктором.

Так что же такое технология PRO TIL от MZURI? В основе – посевной комплекс, выполняющий сразу несколько операций. Первый ряд рабочих органов глубоко, на 25-30 см, рыхлит почву узкими полосами шириной 11 см. При этом междурядья остаются нетронутыми. Получившиеся мини-траншеи с разуплотненной почвой тянут влагу из нижних слоев. В это же время полосы с мульчей препятствуют излишнему испарению. Подобная «зебра» быстрее прогревается весной, что решает одну из главных проблем «нуля» в наших широтах – ущерб от позднего сева при холодной весне.

Тут вы спросите, какая засуха? Это же Польша, сосед Беларуси, где обилие влаги, наоборот, создает проблемы: некоторые поля приходится специально дренировать. А вот и нет! Как рассказал

нам Мареk, в прошлом году на его землях выпало за год лишь 230 мм осадков. А в этом сезоне с 1 января по 15 сентября – всего 130 мм. Климат меняется не в лучшую сторону и в Польшу.

Технология сохраняет влагу, не допуская переуплотнения почвы: каждый последующий сев производится по диагонали к прошлогодним бороздам. То есть за несколько сезонов обрабатывается вся площадь.

Следующая особенность MZURI – вносимые удобрения распределяются по всей глубине обработки. Растения постоянно пытаются достать питательные вещества, опускаясь корнями все глубже и глубже.

«Съев» удобрения, корни начинают тянуться к влаге, которая сохранилась в необработанных междурядьях. Это приводит к развитию мощной боковой корневой системы.

В итоге к засушливому лету растения подходят подготовленными, с крепкими, разветвленными, глубоко залегающими корнями.

Теперь о севе. В MZURI PRO TIL предусмотрено два варианта. В одну или две строчки. Первый применяется для сои и пропашных культур. Второй – для зерновых.

Что по междурядьям? Схема 11-25-11 см для пшеницы или ячменя (Никто не мешает высевать так и остальные колосовые, просто Мареk в основном работает с этими двумя культурами. – Ред.). Для зернобобовых – 35-36 см. Подсолнечник и кукуруза – 70-72 см. В последнем случае надо поднимать рабочие органы через один. Естественно, для каждой группы культур есть своя разновидность сошников.

В поисках абсолюта Мареk прошерстил Интернет и наткнулся на необычную английскую сеялку MZURI. Технология, которую несло в себе орудие, обещала объединить преимущества пахоты и no-till. Предварительно созвонившись с директором завода, наш герой отправился в графство Уэстершир.

Садясь в уже далеком от нас 2008 году на самолет до Лондона, Мареk Ружняк не мог и подумать, что обычные смотрины перерастут не просто в покупку сразу двух сеялок и долгосрочное деловое партнерство, а в приобретение всего бренда.

О трансформации фермера и продавца техники в сельхозмашиностроителя нам рассказал сам Мареk Ружняк на выставке ЮГАГРО 2019. На стенде MZURI. Организованном при существенной поддержке эксклюзивного дилера в России энгельсского завода сельхозтехники «Авангард».

– Я в агробизнесе с 1992 года. Но в сельском хозяйстве всю жизнь, – отметил Мареk. – Мои отец, дед и прадед были фермерами. Семейная ферма – 1200 га на северо-западе страны, между городами Быдгощ и Познань.

Неудивительно, что будущий владелец бренда MZURI выбрал после школы сельскохозяйственный техникум, а затем и аграрный университет. Получив диплом инженера, Мареk вдобавок к работе на семейном предприятии занялся сельхозтехникой. Поддержанные орудия и самоходные машины закупались в соседней Германии, а продавались в Польше.

Бизнес шел успешно. Настолько, что компания Agro-Land вскоре стала официальным дилером CLAAS. Знаете, в чем заключался один из главных секретов фирмы? По словам Марека, прежде чем предлагать клиентам какую-либо новую или б/у технику, а тем более технологию, он обкатывал ее на собственной земле.

Так за 15 лет работы молодого пана фамильные поля Ружняков познали сначала глубокую пахоту лучшими немецкими плугами с культивированием, парами и обязательным выравниванием «европаками» (Специальные культиваторы для идеального «стола». В Саратовской области их особенно любят свеклосеющие хозяйства. – Ред.). Все вроде бы хорошо. Урожайность высокая. Особенно у озимых зерновых. Но Марека не устраивала зависимость от осадков. Посеяли и ждем хмари, то есть

– Чем отличается химизация технологии PRO TIL от «нуля» или «классики»? Хороший вопрос. В первую очередь мы уменьшаем гербицидную нагрузку по сравнению с пахотой. Оборачивая пласт, мы перемешиваем семена сорняков с почвой, распределяя их по всей глубине обработки. Чем провоцируем постоянное прорастание новых волн сорной растительности. В PRO TIL мы гораздо меньше тревожим почву, а значит, закапываем меньше семян сорняков. В нашей технологии гербицидные обработки сводятся к одной-двум химическим прополкам глифосатом между уборкой и севом.

Что касается фунгицидов, с ними всё гораздо интересней. По старой технологии, применяемой на ферме Марека до знакомства с MZURI, озимую пшеницу от болезней обрабатывали трижды. В первую очередь для сохранения максимального потенциала урожайности. Речь идет о потолке в 10 тонн/га. Важную роль играет и климат. Частые росы и туманы увеличивают риск возникновения грибковых заболеваний.

Однако благодаря PRO TIL количество обработок сократилось до двух. Решающую роль сыграли большие междурядья. Посевы лучше продуваются, а значит, меньше болеют.

Почему междурядья такие большие? Для получения краевого эффекта в каждом рядке, конечно же! А вместе с ним и увеличение урожайности.

Заключительная операция – прикапывание обработанной полосы после сева. Специальные резиновые катки на индивидуальных гидроцилиндрах настраиваются в зависимости от погодных условий и особенностей почвы.

Великобритании. А вместе с ним и всю компанию. По мнению 64-летнего конструктора, это был чуть ли не единственный способ сохранить бренд. Нет, производство не находилось в кризисной ситуации. Наоборот, спрос на сеялки рос. А вместе с ним и количество назойливых предложений от американских сельхозмашиностроительных корпораций. Деньги предлагали очень хорошие,



Главный прикол – все это за один проход. Другие орудия применять не надо. Разве что опрыскиватель. Тут мы получаем экономический эффект аналогичный «нулю», когда отпадает необходимость в большинстве привычных операций. Будь то вспашка, дискование, культивация или прикапывание. Если обратиться к цифрам, речь идет о затратах 12 л дизтоплива и 10-15 минут рабочего времени на 1 га.

– Это все сухое техническое описание! – сам себя перебивает Марек. – Знаете, что меня больше всего тогда поразило? Структура почвы после этой сеялки! Я сначала не поверил, что такое возможно. Пока не попробовал у себя на поле. Гумус, биота, аэрация... Это надо видеть!

Но вернемся в 2008 год. Две сеялки MZURI оказались в Польше. В первый же сезон целиком и полностью оправдали все ожидания. Поэтому уже в 2011 году предприимчивый бизнесмен решил их продавать. Сначала у себя на родине, затем по всей Европе. А чтобы окончательно понять матчасть, в 2016 году защитил докторскую степень. Тема работы, конечно же, – технология PRO TIL от MZURI.

Однако полное погружение в тему произошло год спустя. Мартин Лоле предложил Мареку приобрести завод в

однако Мартин Лоле не верил в то, что новые владельцы будут развивать эту технологию дальше. А в энтузиазм Марек Ружняка поверил. Так MZURI стала принадлежать компании Agro-Land. Так появился второй завод, но уже на территории Польши.

– Сейчас мы производим 200 сеялок в год, – отметил Марек. – Пока это потолок наших производственных мощностей. В этом году закончим строить второй учебный центр для сервисных инженеров. А в следующем – возводим абсолютно новый завод на 500 орудий в год.

Что касается российского рынка, руководитель компании Agro-Land верит в энтузиазм местного дилера, предоставившего полный карт-бланш ООО «Авангард». Еще бы, Михаил Карленович Тохиян, директор энгельсского предприятия, путешествуя по Европе, настойчиво искал прорывную идею, которая определит миссию компании на многие годы вперед.

– Не думаю, что доказывать преимущества MZURI российским фермерам будет проще или сложнее, чем их коллегам из Польши или Германии, – подытожил Марек Ружняк. – Главное – показать, что никакая другая технология не сможет им дать такой же «дешевый гектар».

Иван ГОЛОВАНОВ

– Вы знаете, – не перестает удивляться Михаил Карленович Тохиян, – пока саратовские аграрии ходят около сеялки MZURI кругами, никак не решаясь просто попробовать, фермеры из других регионов уже обрывают телефон! Достаточно было адресной рассылки клиентам, ранее выбравшим «Авангард» из-за хороших бороновальных сцепок. Затем короткая переписка в соцсетях и мессенджерах. И все! Руководители сельхозпредприятий из Курска, Орла, Тулы и даже Тюмени окружили стенд компании на выставке ЮГАГРО 2019. Более того, сразу две делегации башкирских фермеров полдня «пытали» менеджеров «Авангарда» на предмет технических характеристик невиданной доселе сеялки. Вот вам и «покупай саратовское»...

Corteva Agriscience представила инновационные сельскохозяйственные решения на выставке ЮГАГРО-2019

Технологии компании призваны сократить производственные риски, защитить урожай и увеличить прибыльность сельхозпроизводителей

Как мы уже сообщали, сельскохозяйственная компания Corteva Agriscience приняла участие в международной выставке ЮГАГРО-2019, в рамках которой представила новейшие технологии и разработки, которые доступны российским фермерам.

– Corteva Agriscience помогает формировать устойчивое будущее для сельского хозяйства, внедряя инновации с целью поддержки фермеров, потребителей и всех участников цепочки создания стоимости продуктов питания, – сказал Александр Козачков, руководитель Corteva Agriscience в России, во время открытия конференции для клиентов, которая состоялась в рамках деловой программы ЮГАГРО-2019. – Мы продолжаем быть лидерами в отрасли сельскохозяйственных инноваций, используя потенциал науки для решения проблем устойчивого развития».

Во время конференции специалисты Corteva Agriscience рассказали о новой технологии обработки посевного материала LumiGEN™, которая обеспечивает комплексный подход к защите урожая. Технология подразумевает нанесение непосредственно на семена перед посевом, а не применение препаратов на поле, что способствует снижению негативного воздействия сельского хозяйства на окружающую среду. Комплекс LumiGEN™ защищает генетику высокопроизводительных семенных продуктов от насекомых и грибов, действует как репеллент, а также помогает семенам выдерживать стрессы, такие как изменения погоды и засуха. Применение технологий LumiGEN™ способствует ускоренному прорастанию семян, улучшению функциональности почвы, усилению эффективности протравителей. При ответственном использовании и следовании инструкциям на упаковке мешков с обработанными семенами, защита приносит неоспоримые преимущества для фермеров, не создавая рисков для операторов, диких животных и окружающей среды. Благодаря улучшенному прилипанию и новому концентрату минимизируется пыльность при использовании обработанных семян, что позволяет защитить насекомых-опылителей и качество воздуха. В линейке препаратов LumiGEN также присутствует новейшая формула LumiBio – инновационная биологическая платформа нового поколения. Действие препарата основано на биодоступных питательных веществах, благодаря чему улучшается физиология растений и их иммунная система.

Также эксперты компании представили еще одну новинку – Zorvec™ Encantia, новый класс фунгицидов, который контролирует распространение фитофтороза и ложной мучнистой росы. Фунгицид имеет высокую стойкость к осадкам, которая проявляется уже через 20 минут после проведения обработки, и обеспечивает более длительный контроль болезней, даже при их сильном развитии. Молекула Zorvec™ несколько раз признавалась лучшей инновацией в сфере средств защиты

растений по мнению международного научного сообщества. Регистрация фунгицида Zorvec™ Encantia в России ожидается в 2020 году.

Участники конференции Corteva Agriscience также узнали о процессе оценки качества семян Pioneer на разных стадиях производства, что является ключевым аспектом для российских сельхозпроизводителей при выборе семян. Компания Corteva Agriscience со всей ответственностью подходит к контролю качества семенной продукции независимо от того, в какой стране и на каком континенте эти семена выращиваются. Локализация производства семян Pioneer в России, о которой Corteva Agriscience объявила в 2019 году, полностью соответствует всем государственным требованиям, а также оценивается международными лабораториями компании, аккредитованных по системе ISTA. Помимо «гостовских» стандартов качества (всхожесть, влажность, сортовая чистота и пр.), семена также проходят экспертизу на соответствие генетической чистоте (AP/GMO/TOI).

Помимо организованной конференции для клиентов, во время выставки ЮГАГРО-2019 продукция Corteva Agriscience была представлена на двухэтажном стенде, что позволило гостям мероприятия ознакомиться с инновационными средствами защиты растений, семенными брендами Pioneer и Brevant, а также пообщаться с экспертами компании.

О Corteva Agriscience

Corteva Agriscience – это публичная, глобальная, исключительно сельскохозяйственная компания, которая предоставляет фермерам по всему миру наиболее полный портфель сельскохозяйственных разработок для отрасли, включая сбалансированный и разнообразный набор семян, средств защиты сельскохозяйственных культур и цифровые решения, ориентированные на увеличение урожайности и рентабельности. Будучи представленной одними из самых известных брендов в сельском хозяйстве и являясь ведущим в отрасли портфелем продуктов и технологий, компания стремится работать с заинтересованными сторонами всей продовольственной системы, поскольку выполняет свое обязательство обогащать жизни тех, кто производит, и тех, кто потребляет, обеспечивая развитие будущих поколений. Corteva Agriscience стала независимой публичной компанией 1 июня 2019 г. Ранее компания была сельскохозяйственным подразделением DowDuPont. Более подробную информацию можно найти на сайте www.corteva.ru.

Следите за Corteva Agriscience у Facebook, Instagram, LinkedIn, Twitter и YouTube.

® TM SM являются торговыми марками и сервисными знаками Dow AgroSciences, DuPont или Pioneer, а также их аффилированных лиц или соответствующих владельцев.